



Wir, die IPlaCon GmbH, sind ein kleiner bunter Mix an Machern, Analytikern und Herzensmenschen, die sich in den Geschäftsbereichen Industrieberatung und WIK verwirklichen. Hier arbeitest du als Praktikant oder Berufseinsteiger ab dem 1. Tag an echten Projekten mit. Wir verstehen die richtige Menschenbehandlung als Schlüssel zum Erfolg. Und so lösen wir Kundenprobleme und das jeden Tag und daraus schöpfen wir unsere Motivation, Leidenschaft und Kreativität. Das geht nur miteinander und lässt uns und unsere Kunden „immer besser“ werden. #Industrial Engineering #Optimierung #Positionierung

Sales ist genau dein Ding und du willst dich im Vertrieb verwirklichen? Du hast im Studium erste Kenntnisse gesammelt und willst diese nun in der Praxis testen? Dann bereichere unser Team und werde

Junior Sales-Manager (w/m/d)

- Einstiegsstelle
- Remotearbeit möglich
- Einsatzort: Sachsen, 08056 Zwickau
- Berufsfeld: Beratung & Consulting, Geisteswissenschaften, Sprachen, Wirtschaft, Verwaltung, Wirtschaftswissenschaften
- Festanstellung, Vollzeit, Gehalt, mit Leistungsbasierten Bestandteilen
- Einstiegstermin: ab 02.01.2024
- Bewerbungsfrist: 14.06.2024

Ihr Aufgabengebiet

- **Das erwartet DICH bei UNS**

Diese Herausforderungen wollen von dir angegangen werden:

- Stammkundenberatung und -service,
- Neukundenakquise,
- Ausbau unseres Upselling & Crossselling,
- Aufbau und Erweiterung unserer Vertriebs-KPI,
- Ausbau unserer Vertriebskanäle in Kooperation mit unserem Produktmanagement und Marketing,
- Etablierung unserer digitalen Plattform & Services bei unseren Kunden
- Vergrößern unserer Reichweite,
- Standardisieren und Automatisieren unserer Vertriebsprozesse,
- Digitalisierung unserer Vertriebswege und -abläufe

Wenn du aus Schlummerkunden Stammkunden machen willst und Neukunden von unseren Leistungen überzeugen möchtest, dann bist du der perfekte Salesmanager!

Unsere Mitarbeiter profitieren von

- **Finanzielle Benefits**
Attraktives Studentengehalt
- **Lebenslanges Lernen**
Mentorenprogramm Lessons Learned
- **Verpflegung**
kostenfreier Kaffee, Tee, Wasser
- **Sachzuwendungen**
- **Betriebl. Gesundheitsangebote**
- **Work-Live-Choice**
Flexible Arbeitszeiten
- **Arbeitsplatzausstattung**
ergonomische Arbeitsplätze kostenfreie Parkplätze modernste Büroausstattung mit mobiler Nutzbarkeit Arbeitsplatz im Herzen von Zwickau, gute ÖPNV Anbindung
- **Mitarbeiterbindung**
regelmäßige Teamevents, Täglicher Kontakt zur Geschäftsführung und Vorgesetzten, hochwertige Firmenbekleidung, Vielfältige Einblicke in das Aufgabengebiet eines Ingenieurs und Consultants Ab Beginn direkt

in Kundenprojekte & das Team eingebunden

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium Wirtschaftswissenschaften bzw. General Management mit Schwerpunkt Sales/ Vertrieb oder Personalmarketing
- Oder gleichwertig qualifiziert.

Qualifikationen:

Niemand schafft es alleine, großartige Dinge zu erreichen!

Wir zeigen dir, wie du dich mental auf Erfolg programmierst, aktuelle Herausforderungen als Wachstumschance nutzt und deinen Zielen somit jeden Tag näher kommst. So kommst du nach deiner Ausbildung ins Handeln und entwickelst ein ausgeprägtes "Sieger-Mindset", dass dich und uns nach vorn katapultiert.

Und das Beste daran: unsere Leistungen helfen anderen Unternehmen besser in dem zu werden, was sie tun und zwar besser mit akademischen Nachwuchskräften in Kontakt zu kommen!

Das sind WIR

Aktuell zählen wir weit über 1.000 Kunden, doch nach oben setzen wir uns keine Grenzen - nur Ziele!

Unser kleines Team entwickelt sich kontinuierlich weiter, wir orientieren uns an und arbeiten auf unsere *Objectives* und *Key Results* hin.

Doch hier sind wir noch nicht perfekt und unser Team hat noch einen Platz frei für eine/n engagierte/n Kolleg:in, die mit uns gemeinsam unser KPI-Dashboard auf das nächste Level heben will und unseren Zielplanungsprozess mit ordentlich Drive versehen möchte.

Doch Achtung: hier warten schon hungrige Kollegen auf dich, die mit dir gemeinsam ins nächste Level aufsteigen möchten!

Das bist DU

Du suchst ein junges agiles Team?

Du fühlst dich in einer modernen und flexiblen Umgebung wohl?

Du performst am besten anhand von Zielen?

Du willst den Vertrieb für dich entdecken und die Methoden der Profis lernen?

Worauf wartest du noch? Bewirb dich für unser Salesteam! Gern auch schon bevor du deinen Abschluss in der Tasche hast.

Werde mit uns zum TOP-Verkäufer!

Sprachen:

Deutsch (Kenntnisstand mindestens: Wie Muttersprache)

Englisch (Kenntnisstand mindestens: Hochschulkenntnisse/ erweiterte Grundkenntnisse)

Software:

MS Office insb. Outlook, Word, Excel, wünschenswert MS Teams und Dynamics 365 (Kenntnisstand mindestens: Fortgeschrittene Kenntnisse)

Kontakt

- **Herzlich willkommen bei WIK@IPlaCon!**

Du findest dich hier wieder? Dann bewirb dich ab sofort unter Bezug auf dieses Jobinserat bei Frau Götz.

- Vorabinformationen gibt 03758838-147
- Bewerbungen bitte an: bewerbung@iplacon.de

Anschrift

IPlaCon GmbH
Personalreferat
Frau Susann Götz
Stichwort: WIKWAY-Anzeige
Planitzer Straße 2
08056 Zwickau
Deutschland